



Comenzar:

- Si pudieras tener algún tipo de restaurante nuevo y genial o un lugar de comida rápida en la ciudad, ¿cómo sería y qué tipo de comida servirían? (No es un restaurante o cadena existente, sino una nueva idea para su área.)

Actividad en equipo: Crea un concepto de restaurante ganador para tu ciudad

Una compañía de inversión está en la ciudad buscando estudiantes y adultos para presentarles un concepto de restaurante que sería un gran vendedor. Trabajando con su equipo, tendrá 10 minutos para crear una nueva idea de restaurante genial, que incluye:

- Tipo de comida (por ejemplo, hamburguesas, pizza u otra cosa)
- Nombre del restaurante
- Tres elementos de firma para el menú
- Un eslogan para promocionar el restaurante

Presentarás tu concepto de restaurante a la clase y luego votarás sobre qué concepto crees que sería el más vendido (no puedes votar por el tuyo).

[Si tiene tiempo adicional, puede crear un póster, PowerPoint o volante para promocionar su restaurante e investigar las tendencias del restaurante que refuerzan su idea.]

REVISIÓN: Cuatro P a presentaciones exitosas (Propósito, Plan, Aplomo, Práctica)

(Esta actividad no necesariamente se calificará de esta manera, pero estos son puntos clave a tener en cuenta:)

Durante la presentación...	Escala 1 al 10	No Aplicable
PROPÓSITO:		
1. Tenían una apertura atractiva.		NA
2. Explicaron su tema claramente.		NA
3. Mostraron una persuasión positiva.		NA
PLAN:		
4. Compartieron ejemplos significativos.		NA
5. Tenían imágenes claras y creativas (si corresponde) y / o mostraban creatividad.		NA
6. Tenían un guión / esquema y fluía bien.		NA
APLOMO:		
7. Cara: Tenían expresiones faciales positivas y contacto visual.		NA
8. Cuerpo: Tenían una buena postura, gestos apropiados y no caminaban ni se atascaban.		NA
9. Palabras: Hablaron claramente (no demasiado fuerte / silencioso / rápido) y fueron fáciles con los rellenos de palabras.		NA
PRACTICAR:		
10. Parecían preparados y confiados.		NA
TOTAL DE PUNTOS POSIBLES (sobre 100)*		



Reflexión/Aplicación:

Mirando hacia atrás en su esfuerzo grupal para crear un nuevo concepto de restaurante genial, ¿cómo calificaría su contribución en cada uno de los pasos para colaborar de manera efectiva?

Como jugador de equipo, yo...	Muy en DESACUERDO ←————→ Muy en ACUERDO										TOTAL
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
... proporcioné el mismo tiempo para que otros hablaran.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... supuse intención positiva de mis compañeros.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... tenía la mente abierta a las opiniones de los compañeros de equipo.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... dije mi verdad.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... no estaba de acuerdo sin ser desagradable.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... escuché activamente a mis compañeros de equipo.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... manejé mis emociones.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... fui de apoyo durante la lluvia de ideas.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... trabajé con el equipo para formular un plan.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... negocié efectivamente (si es necesario)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... hice mi parte del trabajo.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... cumplí con los plazos del equipo.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
... di mi mejor esfuerzo..	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	NA
TOTAL (de 130 posibles):											

"NA" = no aplicable

- ¿Qué te darías a ti mismo por dos PROS (cosas que hiciste bien) y uno CRECE (algo en lo que podrías mejorar)?